

Xpert Fixation – Avignon (84)

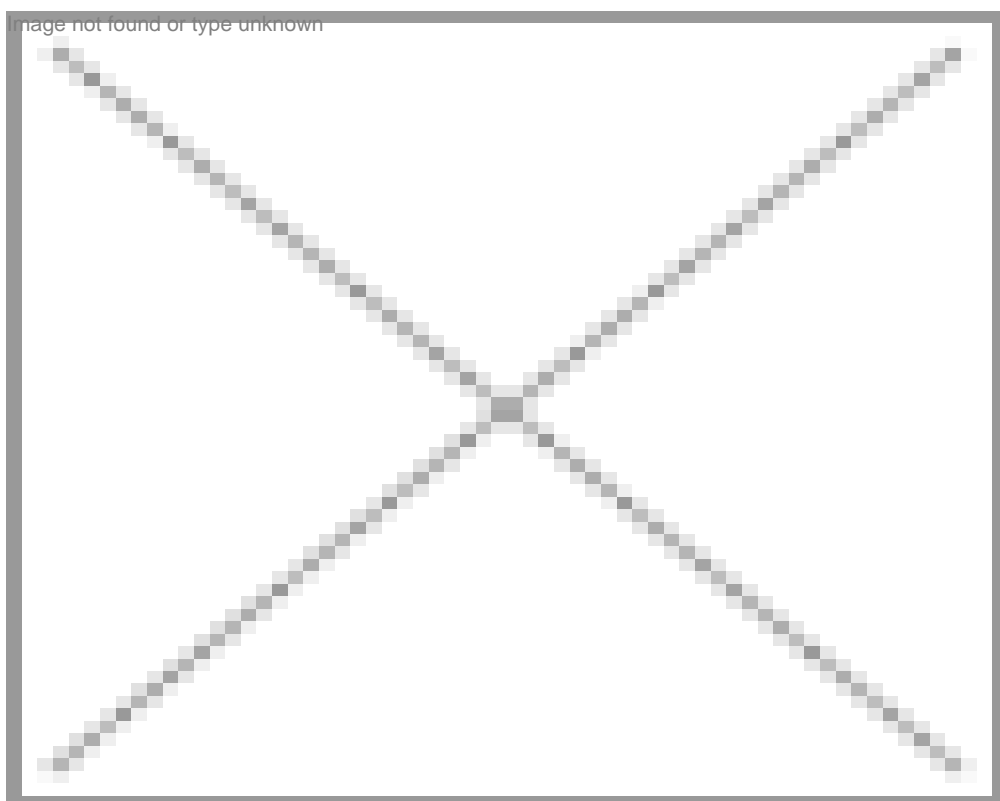
[Accueil](#) / [BBI](#) / [Distribution](#) / [DomPro](#)

En pleine lumière à Fontcouverte

Avec son niveau bâtiment livré à l'été 2022 sur la zone de Fontcouverte, en bord du plan d'eau de St Chamand, le négoce Xpert Fixation bénéficie d'un outil à l'image du dynamisme de ses dirigeants et de leurs collaborateurs : un écrin mariant efficacité et transparence pour cette jeune société avignonnaise fondée en 2016 qui construit son succès sur le triptyque outillages électroportatifs, fixation et EPI.

Jérémie Nondedeu et Kremo Chemmam se connaissent depuis l'âge de dix ans et s'ils ont débuté leur vie professionnelle chacun de leur côté, ils se sont finalement rejoints il y a sept ans autour du projet commun d'ouvrir leur propre quincaillerie. De cette amitié est ainsi née Xpert Fixation, négoce installé dans la zone avignonnaise de Fontcouverte qui dépasse aujourd'hui la barre des 2 millions d'euros de chiffre d'affaires.

L'alliance des compétences



Jérémie Nondedeu et Kremo Chemmam n'ont évidemment pas choisi au hasard cette aventure entrepreneuriale qui nourrit leur parcours professionnel. Le premier a ainsi acquis l'expérience du commerce dans le secteur du bâtiment en premier lieu chez Promafix, puis chez Berton Sicard, deux distributeurs implantés dans la cité des papes. De son côté, Kremo Chemmam a créé des sociétés d'abord dans le prêt-à-porter puis dans la vente de peintures. En 2016, tous deux sont en questionnement sur leur avenir, « on était à la croisée des chemins », et doivent se réinventer. Ils décident de sauter le pas ensemble dans un secteur d'activité qui marie leurs connaissances, le négoce d'outillages électroportatifs et de fixations pour le bâtiment, et créent avec un troisième associé minoritaire, sans fonction opérationnelle, la société Xpert Fixation.

200 m² à Fontcouverte

La société ouvre ses portes en avril 2016 dans un local de 200 m² situé avenue Fontcouverte, dans la zone avignonnaise éponyme qui rassemble la majorité des entreprises artisanales et industrielles locales. Cet espace de vente comporte un showroom de 100 m² et dispose de quatre

places de parking, une structure suffisante pour des débuts mais qui va se révéler insuffisante à terme. L'activité initiale du négoce est construite autour des deux axes de l'outillage et de la fixation mais cette offre va rapidement s'enrichir pour répondre aux sollicitations des clients. Celles-ci concernent notamment les équipements de protection individuelle pour lesquels les connaissances de Kremo Chemmam dans le vêtement sont mises à contribution, EPI qui seront inclus dans le plan de vente dès le premier semestre d'activité.

Xpert Fixation travaille alors sur un portefeuille de clients centré sur Avignon, le nord des Bouches du Rhône et une petite partie du Gard, sans volonté d'aller décrocher des affaires ponctuelles au-delà. Le réseau des deux dirigeants et leurs connaissances techniques leur permettent de rapidement atteindre le point mort et la rentabilité, ce qui leur permet de se projeter avec confiance dans l'avenir. Depuis, l'entreprise a embauché, s'est structurée et a déménagé, dans un processus continu de développement.

Le besoin d'évoluer

La troisième année, en 2019, la société atteint les 800 000 ? de chiffre d'affaires et les deux associés constatent qu'Xpert Fixation doit passer un cap et disposer d'un catalogue de produits plus large pour poursuivre sa croissance. Il faut également s'adapter aux habitudes d'achat qui nécessitent des livraisons toujours plus rapides, qui parfois même ne transitent pas par l'agence, une exigence à laquelle il est possible de répondre si l'on a accès à une plate-forme d'approvisionnement. Comme l'énonce Jérémie Nondedeu, «es acheteurs sont désormais dans l'ère numérique et s'attendent à des livraisons rapides ». Pour Kremo Chemmam, «ls sont moins prévoyants qu'auparavant et peuvent préparer un chantier que deux jours avant qu'il ne commence.» Cette obligation de pouvoir répondre rapidement est particulièrement forte sur la zone de Fontcouverte où la concurrence est exacerbée du fait d'une forte densité de négoce professionnels. Même si Xpert Fixation fait l'effort d'être réactif et d'être en capacité de pouvoir livrer ses clients en soirée ou le samedi lorsque les circonstances l'exigent, il n'en reste pas moins que cette disponibilité ne peut à elle seule compenser une profondeur de gamme relative.

Adhésion à DomPro

Pour passer ce cap, la société s'est tournée vers la centrale DomPro, avec laquelle elle était en relation depuis quelques années par...

Veillez vous identifier pour consulter la totalité de l'article.

[Vous avez perdu votre n° d'abonné. N'hésitez pas à nous contacter.](#)

Valider

Vous n'avez pas de n° d'abonné ?

Abonnez-vous pour bénéficier de nos revues et l'accès à l'intégralité des articles !

[S'abonner à la
revue](#)