

Rubix France

[Accueil](#) / [BBI](#) / [Distribution](#) / [Orexad](#)

Poursuite de la croissance externe

Rubix France poursuit ses opérations de croissance externe, confirmant sa stratégie de développement de pôles de compétences techniques au profit de ses deux réseaux, Brammer et Orexad. Ainsi Brammer France, spécialiste en transmission de puissance, a acquis la société STC, implantée dans le Maine-et-Loire (49), experte en transmission mécanique et pneumatique, ainsi qu'en réparation et bobinage de moteurs, pompes et motoréducteurs. Dirigée par Guy Jouin et créée en 1985, STC compte aujourd'hui quatre agences de proximité réalisant un chiffre d'affaires annuel de plus de 8 millions d'euros avec 29 salariés. « Cette opération marque notre volonté de renforcer les synergies au sein du groupe. Incorporée au réseau, la société STC continuera de servir ses clients sous son nom en tant que filiale de Brammer France » précise Fabien Bourdic, directeur régional Ouest de Brammer. Aujourd'hui, Brammer France s'appuie sur 30 agences en France et affiche un chiffre d'affaires 2017 de 112 millions d'euros, pour 420 collaborateurs.

Par ailleurs, forte de 200 agences pour un chiffre d'affaires de 649 millions d'euros en 2017, Orexad confirme l'acquisition de Lypsis, qui avait été annoncée au printemps dernier. « Avec un chiffre d'affaires de 25 millions d'euros et 123 salariés, elle est une spécialiste reconnue des métiers la plasturgie et de la mécanique » souligne Manuel Moreira, directeur général de Lypsis. Créée en 1946 sous le nom de René Lugand et Cie, la société, située dans le bassin oyonnaxien, compte quatre implantations en France (Oyonnax, Scionzier, Chalon-sur-Saône et Nantes) ainsi qu'à l'étranger (Portugal et Tunisie). Elle dispose également d'un département export pour l'Asie, l'Europe de l'Est et l'Afrique du Nord. « Si Lypsis reste indépendante des agences Orexad et continue d'être gérée par sa propre équipe de direction, cette intégration renforce l'offre technique et la position de leader du réseau dans le secteur de la plasturgie » explique François-Xavier de Benoist, directeur des Opérations Orexad, zone Est. « En recherchant localement des expertises spécifiques, Orexad renforce sa position de réseau leader et multi-spécialiste ».