

Rubix France – Avelin (59)

[Accueil](#) / [BBI](#) / [Distribution](#) / [Rubix](#)

« Une agence multi compétences pour faciliter l'industrie »

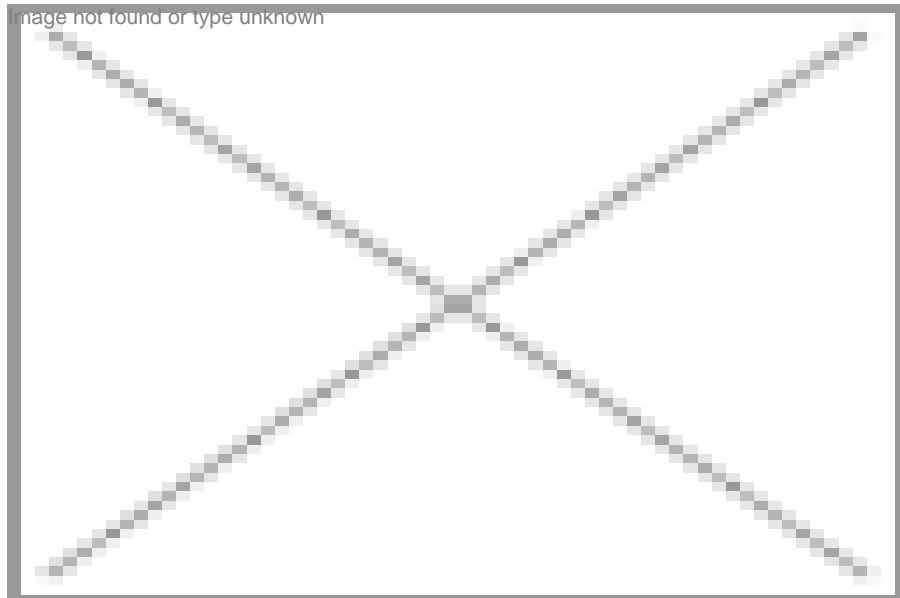
« L'agence d'Avelin rassemble le savoir-faire des agences généralistes et spécialistes du Nord et du Pas-de-Calais. L'objectif de son équipe de 60 personnes est de développer les synergies techniques et commerciales pour proposer aux clients l'intégralité des services auparavant dispersés dans différents sites, au profit d'un accompagnement plus performant et d'une différenciation plus forte sur un marché très concurrentiel.

« Nous avons aujourd'hui un bel outil qui nous permet de nous projeter sur l'avenir » explique, Antoine Ahond, directeur régional Hauts-de-France d'Orexad Brammer. Située à Avelin, à une quinzaine de kilomètres de la métropole nordiste, l'agence du Grand Lille fête tout juste sa première année. Ouverte en décembre 2021, elle regroupe aujourd'hui une soixantaine de personnes, issues de différentes structures du groupe Rubix dans les départements du Nord et du Pas-de-Calais. « L'agence d'Avelin est caractéristique de ce que nous voulons construire et apporter à nos clients au niveau national. Une approche globale permettant de combiner produits, solutions logistiques ou digitales, services techniques et accompagnement personnalisé. Depuis les grands comptes nationaux au savoir-faire des spécialistes en passant par l'offre généraliste, nous répondons à leurs besoins, quelles que soient la taille et la structure de l'entreprise. En leur proposant l'intégralité de nos services, nous les accompagnons dans leur propre transformation. »

Pour rappel, Rubix en France s'appuie désormais sur quatre grands pôles d'expertise déclinés par métier – Maintenance et Production Industrielle, Transmission/Fluiditique, Protection et Usinage – qui s'expriment dans toutes les agences du groupe. Par ailleurs, une cinquantaine d'agences sont aujourd'hui en mesure de valoriser sur le plan régional l'ensemble des compétences, y compris les spécialités et services techniques. L'objectif, pour reprendre les mots de Franck Voisin, Président Directeur Général de Rubix France, est, comme sur un grand puzzle, « de travailler sur les pièces que l'on a et sur la façon de les agencer pour en avoir la meilleure utilisation. L'exercice principal consiste à faire travailler le réseau Orexad Brammer avec les spécialistes et de voir comment ces derniers peuvent vendre davantage à travers le réseau. »

Une région riche en compétences

La région Nord du numéro un de la fourniture industrielle en France n'était, il est vrai, pas dépourvue de filiales, parfois issues du fruit de son histoire, avec par exemple des entités comme Valoutil Anfidis, Orefi Martine, des agences Orexad et Brammer, ou des acquisitions de spécialités menées ces dix dernières années. Elle s'appuie ainsi sur quelques fleurons : MTC Mécanord à Dunkerque, spécialiste de...



Veillez vous identifier pour consulter la totalité de l'article.

[Vous avez perdu votre n° d'abonné. N'hésitez pas à nous contacter.](#)

Valider

Vous n'avez pas de n° d'abonné ?

Abonnez-vous pour bénéficier de nos revues et l'accès à l'intégralité des articles !

[S'abonner à la
revue](#)